

80-20-Regel

 franchiseone.de/glossar/80-20-regel/

Die 80-20-Regel oder auch das Pareto-Prinzip wurde durch Vilfredo Pareto erfunden. Pareto fand vor über 100 Jahren heraus, dass 20% der italienischen Staatsbürger 80% des Staatsvermögens besaßen. Er folgerte daraus, dass die italienischen Bankinstitute mit 1/5 der aufgewendeten Zeit 80% ihrer Kunden betreuten.

Es besagt, dass 80 % der Ergebnisse mit 20% des Gesamtaufwandes erreicht werden können, aber die verbleibenden 20% der Ergebnisse mit 80% die meiste Arbeit benötigen.

Ein Beispiel hierfür ist das bei vielen Unternehmen 80% des Umsatzes mit 20% der Produkte an Kunden gemacht wird. Das Pareto-Prinzip wird aber auch in der Zeitwirtschaft eingesetzt und stellt einen wichtigen Faktor dar. So kann man bei richtiger Setzung der Prioritäten mit 20% des (Zeit)-Aufwandes 80 % der Arbeit erledigen.

[alle Franchise-Systeme](#)

START-UPS auf FranchiseCheck